



Die DTAD AG ist mit jährlich 600.000 Auftragsinformationen die führende Online-Plattform im Auftragsmanagement und versteht sich mit der webbasierten Applikation DTAD 360 als digitale Rundumlösung für Auftragnehmer und Auftraggeber. Mit unserem Leistungsportfolio unterstützen wir branchenübergreifend Unternehmen bei ihrer Suche nach den passenden Aufträgen, neuen Kunden und neuen Akquisevorhaben.

Was uns ausmacht ist der Mix aus neuester Technologie, langjähriger Erfahrung und einem einzigartigen Team von mehr als 100 Mitarbeitern. In den letzten 18 Jahren haben wir bereits tausende Kunden von unseren Leistungen überzeugt. Um unsere Erfolgsgeschichte weiterzuschreiben, suchen wir Verstärkung für unser Team.

Mitarbeiter Neukundengewinnung im B2B Bereich (m/w/d) in Teil- oder Vollzeit

Ihre Aufgaben

- Sie unterstützen die telefonische Neukundengewinnung und sorgen für eine qualifizierte telefonische Terminvereinbarung (kein Telefonverkauf, keine automatischen Dialer und Massenabfertigungen!)
- Sie werben bei B2B Interessenten für einen kostenlosen, unverbindlichen Test und übernehmen erste Beratungstätigkeiten
- Gemeinsam mit den Interessenten erarbeiten Sie qualifizierte Bedarfsanalysen und unterstützen die Erstellung von Angeboten
- Sie begeistern potentielle Kunden in enger Zusammenarbeit mit dem Vertrieb, Kundenservice und Produktmanagement

Ihr Profil

- Sie haben Spaß an einer professionellen B2B-Telefonberatung
- Sie bringen erste Erfahrungen im Kontaktieren von Interessenten mit
- Sie verfügen über eine vertriebsorientierte Denk- und Arbeitsweise
- Sie fühlen sich am Telefon wohl und zeichnen sich durch einen sicheren Umgang mit gängigen Internet- und PC- Anwendungen (MS Office) aus
- Ihre Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind verhandlungssicher (B2 bis C1 Niveau)
- Sie arbeiten stets sorgfältig, zuverlässig und verfügen über eine ausgeprägte Eigenmotivation

Unser Angebot

- Familienfreundliche Arbeitszeit, keine Wochenend- und Feiertagsarbeit, keine Überstunden!
- Ein ansprechendes Vergütungssystem bestehend aus Fixum und ungedeckelter Provision
- Kurze Entscheidungswege und direkte Kommunikation
- Attraktiver Standort im Herzen von Berlin
- Intensives Mentoring-Programm für eine erfolgreiche Einarbeitung und ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld
- Zielgerichtete Förderung durch regelmäßige Feedbackgespräche sowie attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten
- Attraktive Benefits wie regelmäßige Teamevents, Mitarbeiterrabatte, Kostenlose Kaffee- & Teespezialitäten, Wasser & frisches Obst sowie Personalrabatte

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Einstiegstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an karriere@dtad.de.